**職　務　経　歴　書**

\*\*\*\*年\*\*月\*\*日

氏名: ○○ ○○

**< 職務経歴概要 >**

これまで6年間一貫して、海外貿易担当として勤務してまいりました。

海外工場や国内メーカーとのやりとりを通し様々な調整力やコミュニケーション能力を身に付けました。その後、○○○からSPA体制に向けたプロジェクトに携わると共に、貿易実務や物流そして学生時代の販売経験を通して小売業の仕組みを吸収しました。今後もファッション業界における川上から川下まで様々な立ち位置からの海外貿易経験を生かして係わってまいりたいとおもいます。

**< 経験・スキル >**

**輸出業務** 輸出契約、ＩＮＶＯＩＣＥ作成、輸出通関手続き、船積手続き/ＢＬ入手、手形代金回収

**輸入業務** 契約、ＬＣ開設/発行依頼、ＬＣ開設、貨物船積、船積書類・手形送付、手形代金支払、船積み書類、 輸入通関手続、貨物の引取り、デリバリー

**受発注業務** 受発注、納期管理、在庫管理、請求書発行

|  |
| --- |
| **<職務経歴詳細>****20xx年x月～20xx年x月　　株式会社○○○○****事業内容：○○○○○　　　　　　資本金：　ｘｘｘｘ億円　　　　社員数：ｘｘｘｘ名** |
| 期間 | 業務内容 |
| 　20xx年x月　　～　20xx年x月（○年○ヶ月） | 食糧本部穀物ユニットに配属飼料用とうもろこしの輸出入を担当（○名）国内取引先への契約書・請求書の作成三国間受渡：主に北米→韓国・台湾への商品の受渡、本船のスケジュール管理DES/DEM担当：傭船契約に基づく船荷早積料計算・精算 |

|  |
| --- |
| **20xx年x月～現在　　株式会社△△△****事業内容：　△△△△　　　　資本金：ｘｘｘｘ百万円　　　 社員数：ｘｘｘｘ名** |
| 期間 | 業務内容 |
| 　20xx年x月　　～　20xx年x月（○年○ヶ月） | 海外初出店の輸出プロジェクト・通関業務を行なう乙仲の選定・システム部と連動し輸出書類発行システムの構築・物流センターからの商品輸出スキーム作りと実行・ブランドDBとの商品輸出スケジュール組み・海外店舗への商品や什器の輸出手配・乙仲との輸出船積み書類のやりとりとスケジュール調整 |
| 20xx年x月　　～　現在（○年○ヶ月） | SPAプロジェクト・中国での交易会参加（ブランドバイヤーに同行）・発注台帳の作成、生産管理業務、海外協力会社との納期調整・商品の輸入業務スキーム作成から物流センターへの納品実務全般・物流倉庫でのデバンニング立ち会いや、B品検品・三国間貿易による新店舗用商品のデリバリー業務・買い付け店舗什器の輸入・仕入れ金額のチェック【実績】100%国内仕入の業務形態からSPA型の直接貿易を立ち上げた。各ブランドの量産管理から輸入納品までの実務を一貫して行なう。（半期ブランド仕入れ予算：下代TTL約xxxx万円）また海外への初出店プロジェクトではブランドや他部署のメンバーと連携し、○○１号店(○○坪のオープン業務に携わり商品輸出スキームを立案、遂行した。 |

**< 取得資格 >**

|  |  |
| --- | --- |
| 取得年月 | 資格名 |
| 20xx年x月 | TOEIC 930点 |
| 20xx年x月 | 日商簿記検定2級 |
| 20xx年x月  | 通関士 |
| 20xx年x月  | 貿易実務検定 |

**< 自己PR >**

【チームワーク】

貿易事務においては海外メーカーや業者とメールや電話にて頻繁にコミュニケーションを図り、スムーズに通関・納入が行われるよう努めて参りました。加えて商品に関わる全ての人が大きなチームであると考え、周囲が気持ちよく効率的に動けるよう相手の立場に立って考えコミュニケーションをとり、自ら主体を持ち動く事を第一に心がけています。

【スピード・判断・調整】

トラブル時には短時間で最善の策を取り対処することで結果が変わる事が多々あります。船積み日変更や遅延等によるスケジュールの調整、輸入数不足など緊急対応が必要となった多くの経験を生かし、的確かつ迅速な判断をし、解決することができます。

以上